

Dossier corporativo

Presentación corporativa, propuesta de valor, tecnología y modelo de colaboración

1. La empresa

ElèveVisión es una empresa española de Barcelona, fundada en 2020 y especializada en presentaciones de producto interactivas para la industria B2B. Convertimos productos y maquinaria industrial en réplicas digitales interactivas que el cliente opera desde el navegador, como si las tuviera en las manos.

2. El problema que resolvemos

Comunicar un producto técnico es la parte más cara y más confusa del proceso comercial industrial: renders estáticos, vídeos que envejecen y PDFs que nadie abre. ElèveVisión cierra ese hueco con una réplica digital interactiva del producto que se integra en cualquier propuesta de comunicación: no hay diapositivas ni descargas; tocar y entender ocurren en el mismo gesto.

3. Por qué funciona

- **Comprensión instantánea:** la conversación arranca desde el "qué necesito" en lugar del "cómo funciona".
- **Un activo, todos los canales:** un único desarrollo cubre marketing, venta, postventa y formación técnica.
- **Generador de contenido permanente:** capturas para LinkedIn, vídeos cortos y fichas técnicas visuales durante años.

Resultados observados en B2B industrial: reducción del ciclo de venta de hasta el 40%, aumento de la tasa de cierre del 35%, leads hasta 5 veces más cualificados, eliminación de prototipos físicos costosos y funcionamiento offline en ferias y visitas comerciales.

4. Servicios y formatos

- **ShowPad para ferias:** demostraciones en stand que atraen multitudes y generan leads cualificados.
- **Catálogos interactivos:** gama completa con filtros, comparativas en tiempo real y fichas técnicas dinámicas.
- **Manuales y tutoriales interactivos:** secuencias paso a paso que eliminan errores de montaje y reducen soporte.
- **WorkArea:** el producto operando en su entorno de trabajo real o simulado.
- **Documentación técnica animada:** los detalles que un PDF no puede transmitir, explicados solos.
- **Social selling integrado:** la aplicación como fábrica de contenido para el equipo comercial.

5. Tecnología y proceso

- **Modelado paramétrico base:** fidelidad geométrica rigurosa a partir de prototipos, fotografías o archivos CAD del cliente.
- **NEURONA®:** software propietario que contextualiza el producto (talleres, líneas de producción, manos de operario), genera efectos técnicos (chispas, flujos, displays activos) y optimiza el material para marketing.
- **Inteligencia artificial:** integrada en el flujo de trabajo para escalar la producción de interfaces y contenido visual sin disparar los plazos.
- **Flutter (Google):** un solo código base desplegado de forma nativa en iOS, Android, web, Windows, macOS y Linux, sin costes de licencia.
- **Renderizado en tiempo real:** WebGL y Three.js, animaciones fluidas a 60 fps y compatibilidad con todos los navegadores modernos.

Colaboramos con **Integral3D** en el modelado hiperrealista y aceptamos todos los formatos CAD estándar (STEP, IGES, STL, SolidWorks, AutoCAD), con levantamiento 3D in situ cuando es necesario.

6. Sectores de especialización

- **Maquinaria y equipamiento industrial:** funcionamiento interno, componentes y ventajas competitivas, claros y comprensibles.
- **Automatización y sistemas:** simulaciones interactivas que demuestran eficiencias operativas y ROI tangible.
- **Componentes y piezas técnicas:** despieces interactivos con documentación técnica integrada, ideales para catálogos digitales.
- **Equipamiento médico y de precisión:** representaciones técnicamente exactas con la máxima calidad visual.

7. Modelo comercial

- **Demo tipo boceto (10-15 días hábiles):** versión semifuncional del producto del cliente para validar la tecnología antes de comprometerse.
- **Plan Starter (desde 3.999 €, IVA no incluido):** producto único, entrega en 4-6 semanas, WebApp + App de tablet, 1 año de hosting y formación incluidos.
- **Módulos adicionales:** presupuestados individualmente según el producto y el alcance del proyecto.

8. Para agencias y partners

ElèveVisión encaja dentro de proyectos de branding, web corporativa o estrategia comercial industrial. Trabajamos en tres modelos de colaboración:

- **White-label:** desarrollamos la experiencia bajo la marca de la agencia; nosotros no aparecemos.
- **Partner técnico:** aportamos la capa interactiva en proyectos donde la agencia lidera estrategia, marca y dirección creativa; trabajamos bajo NDA.
- **Recomendación:** la agencia recomienda y nosotros gestionamos la relación técnica, con acuerdo de comisión sobre proyecto cerrado.

9. Confidencialidad y propiedad intelectual

Firmamos NDAs antes de recibir documentación técnica, cumplimos rigurosamente con el RGPD y toda la propiedad intelectual (modelos 3D, código fuente, contenido visual y analíticas) permanece 100% bajo control del cliente. Infraestructura europea con certificación ISO 27001, transferencia encriptada, backups automáticos y eliminación segura de datos al finalizar cada proyecto. Condiciones de pago transparentes: 40% a la firma, 40% en versión 0.9 y 20% a la aprobación final.

10. Contacto

- **Dirección:** Carrer Bofarull 3, 08027 Barcelona, España
- **Teléfono:** +34 651 15 32 85 (L-V, 9:00-18:00 CET)
- **Email:** info@elevavision.com
- **Web:** www.elevavision.com